Artikel

- FIR-Events - 14.02.24 13:47
- **Artikel:** News

- Sichtbar: **FVI Rollen:** Gast

SolutiKo-Konferenz 2024

Next Level Solution Selling: Strategien und Methoden aus der Praxis

Die Transformation vom Produkt- zum Lösungsanbieter öffnet produzierenden Unternehmen erhebliche Potenziale für zusätzliche Erträge sowie eine langfristige Kundenbindung. Gleichzeitig erfordert dieses Geschäftsmodell gänzlich neue Fähigkeiten sowie Kompetenzen und insbesondere eine Neuausrichtung an der Schnittstelle von Service und Vertrieb.

Die digitale SolutiKo-Konferenz 2024 bietet Ihnen Wissen zu den relevanten Erfolgsdimensionen sowie praktische Impulse und Lösungen für den strukturierten Aufbau Ihres Solution Sellings.

Themen:

- Solution-Management, Solution-Realisierung und Solution-Verkauf als essenzielle Handlungsfelder des Solution Sellings und deren Wirkmechanismen
- Lösungsansätze für den Aufbau des Solution Sellings als Geschäftsmodell für zukünftiges Wachstum und Erfolg

Die Teilnahme ist für Sie kostenfrei. Eine Anmeldung ist erforderlich.

Link: https://solutiko.de/konferenz [1]

Quellen-URL:https://www.ipih.de/artikel/11009

Verweise
[1] https://solutiko.de/konferenz

copyright © 2014 FVI e.V.